

Una sola cifra para el año.

Desde 10.000 €. Nada por usuario.

Un perímetro de ERP a medida, construido en tres semanas en nuestro entorno e instalado en el servidor del cliente tras aceptarlo y pagarlo. Abajo, el primer año del perímetro de entrada de un distribuidor de cuarenta personas, fijado en el alcance escrito antes de firmar, sin IVA.

El diagnóstico	0 €
Dos días leyendo los sistemas en producción bajo NDA mutuo firmado, hasta un alcance escrito a precio fijo. Gratuito; sus requisitos siguen siendo suyos en cualquier caso.	
Perímetro uno, del pedido a la factura	10.000 €
Tres semanas en nuestro entorno y luego una jornada real de su equipo. Instalación, código y licencia de la base, tras aceptación y pago completo. Cada perímetro, de 10.000 a 15.000 €; este es el de entrada.	
Operación, meses siete a doce	6.000 € 0 €
1.000 € al mes tras seis meses incluidos. Supervisión, copias, parches, actualizaciones, soporte por correo y cambios dentro de una bolsa mensual; más allá, solo con un presupuesto escrito que usted apruebe. Cancelable cualquier mes. Firmando hasta el 30/11/2026, estos seis meses corren de nuestra cuenta.	
Licencias de usuario, 40 personas	0 €
Esa línea no existe: la licencia de la base se paga con el desarrollo, no por usuario.	
Alojamiento	Su proveedor
Nuestro entorno durante el desarrollo; luego su infraestructura, que factura su propio proveedor: suele ser menos de 100 € al mes.	
Implementación y consultores	0 €
El precio del desarrollo es la implementación, sin integrador detrás de nosotros. Lo que quede fuera del alcance se presupuesta antes por escrito.	

Doce meses desde la firma

~~16.000 €~~ 10.000 €

La garantía es una cláusula, no un eslogan

- **Qué se promete:** al final de la tercera semana, su equipo trabaja una jornada real en el sistema, con sus datos, haciendo el trabajo que fija el alcance firmado.
- **Quién decide:** usted, frente a ese documento de alcance y nada más.
- **Si la respuesta es no:** todo lo pagado se devuelve íntegro en catorce días; usted conserva una exportación de sus datos y sus requisitos.

Lo que tiene al final del primer año

- Su código, cedido a usted, en un repositorio que controla su propia cuenta
- La base: licencia perpetua, sin contar usuarios
- Sus servidores y sus datos, en Postgres estándar, exportables sin pedir permiso a nadie
- **Cancele la cuota mensual y todo sigue funcionando.** El segundo año cuesta 12.000 € con ella; sin ella, las actualizaciones se detienen salvo con el plan solo de actualizaciones

Compárelo con el presupuesto que tiene delante: una suite con precio por usuario para cuarenta personas suele costar 50.000 € de implementación, su integrador cobra otro tanto cada año tras la puesta en marcha, **y la partida de licencias crece con cada contratación.**